

Vacature



Help jij mee ons succes verder uit te bouwen?

Wie zijn we?

Wij zijn een toonaangevende distributeur en systeemintegrator van industriële computers, embedded systemen en netwerkoplossingen. Wij zijn in staat om ondersteuning te geven bij het ontwikkelproces voor nieuwe computergestuurde oplossingen. Wij adviseren onze klanten over de te gebruiken producten en behoeden hen voor valkuilen. In de markt staan wij bekend om onze innovatieve en flexibele insteek. Wij kunnen een indrukwekkende referentielijst overhandigen waarin wij succesvol hebben geacteerd en waar onlosmakelijk onze toegevoegde waarde naar voren komt. Of het nu systemen zijn voor de telecom, transport, machinebouw of de maritieme sector wij kunnen altijd passende producten leveren gebaseerd op een jarenlange ervaring.

Wat doen we?

- Distributie van computerkaarten & systemen
- Het geven van klant specifiek advies
- Het bieden van uitgebreide service en support.
- Systeemintegratie
- Geven van training en consultancy
- Ons motto: U tevreden wij tevreden



Door ons enorme groeipotentieel zijn we ter uitbreiding van onze afdeling verkoop in Heesch op zoek naar een nieuwe, enthousiaste en kundige collega voor de functie:

Commercieel Medewerker Binnendienst

Functieomschrijving

- Als intern aanspreekpunt voor onze prospecten en klanten, beantwoord je hun vragen die per telefoon, online chats of e-mail binnenkomen i.v.m. offertes, lopende contracten, ...
- Je maakt offertes op voor professionele klanten, je ondersteunt account managers met de inhoudelijke opmaak van offertes.
- Je onderhoud het online productaanbod in onze webshop omgeving.
- Je helpt mee aan onze online professionele sociale media uitingen.
- Je volgt actief offertes en verkoopdossiers op en rapporteert hierover met regelmaat.
- Je zet commerciële en marketingacties uit naar het verkoopnetwerk.
- Je bent zelfstandig verantwoordelijk voor directe accounts.

Vacature



Profielomschrijving

- Je wordt getriggerd door de uitdagingen in de markt,
- Je bent administratief en organisatorisch sterk,
- Je handelt vanuit een klantgericht en commerciële drive,
- Je bent ondernemend : je ziet kansen, signaleert commerciële mogelijkheden,
- Je bent communicatief sterk zowel in het Nederlands, Engels,
- Je eventuele kennis van de Franse taal wordt op prijs gesteld,
- Je werkt zeer vlot met MS Office, kennis van Exact Globe en Exact Synergy is een pré,
- Je werkt graag zelfstandig en met eigen verantwoordelijkheden en treedt vlot in contact met collega's om vooruitgang te boeken.

Aanbod

- Een baan in een internationaal innoverend en gedreven team.
- Ruimte voor eigen inbreng en veel afwisseling in je taken.
- Ruimte voor opleidingen en cursussen
- Mogelijkheden om te groeien in een technisch uitdagende sector.
- Veel uitdaging & verantwoordelijkheid!
- Daarnaast mag je rekenen op een prima beloning en uitstekende secundaire arbeidsvoorwaarden.
- Gezellige vrijdagmiddagborrel en diverse personeelsuitstapjes.

Reageren?

Mail of stuur ons je sollicitatiebrief voorzien van C.V. ter attentie van Hans Adams.

Mocht je eerst meer informatie wensen, neem dan gerust contact op met hem via hans.adams@arcobel.com of via 0412-660066.

Je kunt je brief ook sturen naar:

Arcobel Embedded Solutions B.V.
Cereslaan 10
5384 VT Heesch